

Stellenbeschreibung Vertrieb Agrar (m/f/d) / Nachhaltige Landwirtschaft

Wir, die Regionalwert Leistungen GmbH, liefern die Instrumente für eine Transformation hin zu einer nachhaltigen Land- und Ernährungswirtschaft. Als Pioniere im Bereich der finanziellen Nachhaltigkeitsbewertung treibt uns der Gedanke an: Nicht nur die Schäden der Landwirtschaft an Ökologie und Gesellschaft müssen bewertet werden, sondern vor allem die Leistungen von Landwirt*innen für Gesellschaft, Ökologie und ihre Region müssen finanziell beziffert und honoriert werden. Seit 15 Jahren erforschen, entwickeln und vertreiben wir als Partnerbetrieb der Regionalwert AG Freiburg und in enger Kooperation mit allen Regionalwert AGs deutschlandweit Instrumente, die Nachhaltigkeitsleistungen der Landwirtschaft sichtbar und messbar machen. Durch diese neue Transparenz legen wir den Grundstein für eine echte Wertschätzung der Landwirtschaft.

Ihre Aufgaben

Sie verantworten die Vertriebsaktivitäten der Regionalwert Leistungen GmbH. Mit Ihrem Gespür für Kundenbedürfnisse holen Sie Landwirt*innen ab und wissen, was notwendig ist, um die Bedürfnisse zu verstehen und zu vertreten.

- Verkauf der Produkte der Regionalwert Leistungen GmbH
- Ansprechpartner*in und Gesicht nach außen für Landwirt*innen, Beratern und Multiplikatoren
- Identifikation von Zielkunden im Marktsegment
- Neukundenakquise sowie Pflege und Ausbau der bestehenden Kundenkontakte
- Betreuung bestehender (landwirtschaftlich geprägten) Kunden
- Konzept- und Angebotserstellung
- Repräsentation des Unternehmens bei Veranstaltungen unserer Kund*innen und Partner*innen
- Permanente und proaktive Markt-/Wettbewerbsanalyse
- Aufbau nachhaltiger Partnerschaften
- Teilnahme an Messen und gezielter Netzwerkaufbau
- Mitarbeit in der strategischen Weiterentwicklung der Geschäftsbereiche
- Ganzheitliche Prozessbetreuung des Sales-Ablaufs

Was Sie mitbringen sollten

Wir suchen nach einer überzeugenden Vertriebspersönlichkeit mit einer großen Begeisterung für das Thema der nachhaltigen Landwirtschaft. Unsere Kund*innen sind an erster Stelle Landwirt*innen, aber auch Lebensmittelhändler*innen, Lebensmittelverarbeiter*innen und landwirtschaftliche Berater*innen.

- Abgeschlossene technische/kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder agrarwissenschaftliches Studium

- Mehrjährige (5-7 Jahre) Berufserfahrung im Bereich Landwirtschaft
- Lust und Motivation das Vertriebsteam mit ihrem landwirtschaftlichen Wissen zu unterstützen, kombiniert mit der Freude am Verkaufen
- Abschlussstärke und Zielorientierung
- Hohe IT-Affinität und Interesse an Nachhaltigkeitsmessung in der Landwirtschaft
- Die Fähigkeit, individuell auf Kundenbedürfnisse einzugehen und eine gemeinsame Vision zu entwickeln
- Kommunikative Persönlichkeit mit überzeugendem Auftreten
- Hohe Motivation und sehr gute Selbstorganisation
- Erfahrung in der Arbeit mit einer CRM-Software
- Reisebereitschaft
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse

Was wir Ihnen bieten

Alle sprechen von Veränderung. Wir arbeiten daran. Unsere Instrumente machen Nachhaltigkeit in der Landwirtschaft sichtbar, messbar und honorierbar und helfen so dabei, die Landwirtschaft nachhaltig zu transformieren.

- Mitarbeit in einem jungen und dynamischen Unternehmen mit außergewöhnlichem Teamspirit
- Interessanter zukunftsorientierter und sinnstiftender Unternehmenszweck
- Start Up Flair – abwechslungsreiche Aufgaben und Herausforderungen
- Flexible Arbeitszeiten und agile Arbeitsmethoden
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Kreatives Arbeitsklima dank vielfältigem Team

40 Jahre unternehmerische Erfahrung im Themenbereich der nachhaltig-ökologischen Landwirtschaft – die Regionalwert Leistungen GmbH ist eine Ausgründung der Regionalwert AG Freiburg www.regionalwert-leistungen.de

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres frühesten Einstiegstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an karriere@rw-leistungen.de.